ENCONTRO DE NEGÓCIOS

Vitória | 03/12/2020





Programa criado em 1995, sob orientação do IEL, com o objetivo de capacitar pequenas e médias empresas para o fornecimento de bens e serviços aos grandes projetos industriais do Espírito Santo, com o nome de Programa de Desenvolvimento de Fornecedores.



Como começou

Criado em 1995 como PDF - Programa de Desenvolvimento de Fornecedores, desempenhando a função de transformar os investimentos em desenvolvimento sustentável, com foco em Siderurgia, Mineração e Celulose.



Qual o seu papel

Contribuir para que o Espírito Santo seja um estado protagonista na geração de renda e emprego através da Indústria Capixaba.



Missão

Tornar o Sistema Findes um HUB de oportunidades, fortalecendo os Sindicatos e as Indústrias.



Qual a sua competência

Integrar os setores e sua respectiva cadeia de abastecimento.



COMO FUNCIONA



Análise da pesquisa:

- √ ações corretivas
- ✓ oportunidades de melhoria



QUAIS OS DESAFIOS

- ✓ Fornecedores qualificados para atender as necessidades do contratante;
- ✓ Efetividade na comunicação;
- ✓ Empresas dispostas a adquirir os insumos dos associados aos sindicatos;
- ✓ Retorno das informações para avaliação da efetividade do encontro;
- ✓ Distanciamento social para que ocorra os encontros presenciais;
- ✓ Monitoramento dos investimentos previstos no ES;
- ✓ Empresas contratantes dispostas a participar.



ESTRUTURA

Equipe:

- ✓ Gustavo;
- √ Ícaro;
- ✓ Elimar;
- ✓ Estevão.

Administração

- ✓ Contrato;
- ✓ Seleção dos fornecedores;
- ✓ Mapeamento dos investimentos.

4

Área de mercado

- ✓ Comercialização do produto;
- ✓ Oferta de produtos e serviços;
- ✓ Atuação articulada.

Comunicação

- ✓ Criação de peças publicitárias;
- ✓ Divulgação do evento;
- ✓ Cobertura do evento.

Evento

- ✓ Reserva de espaço;
- ✓ Disponibilizar equipamentos;
- ✓ Cerimonial do evento;
- ✓ Planejamento do workshop.



GESTÃO DE STEAKHOLDERS PARA MONITORAMENTO DE INVESTIMENTOS





CALENDÁRIO (Proposto)

Mês	Dia	Instituições participantes	GT
Dezembro	03.12	Indústria Summit – Vale (EP. 2 Mineração)	PDF
	04.12	Encontro de Negócios com Vale	PDF
Janeiro	12.01	Imetame Porto: Investimentos e oportunidades (lançamento da rodada)	PDF
	15.01	Encontro de Negócios com Aegea	PDF
	19.01	Encontro de Negócios com Triunfo (descomissionamento)	FCPG
	22.01	Encontro de Negócios com Imetame	PDF
	29.01	Encontro de Negócios com AmBev	PDF
Fevereiro	01.02	Encontro de Negócios entre Sindicatos (demanda Sindimadeiras)	PDF
	04.02	Indústria Summit EP. 3 Energia (apenas debate)	FCPG
	10.02	Encontro de Negócios com Karavan	PDF
	26.02	Encontro de Negócios com Samarco	PDF
Março	10.03	Encontro de Negócios com Jurong	PDF
	15.03	Indústria Summit EP. 4 Siderurgia (apenas debate)	PDF
	18.03	Encontro de Negócios com Equinor e Modec	FCPG
	24.03	Encontro de Negócios com Brametal, Estel e WEG	PDF
	25.03	Painel de Inteligência Competitiva 1/3 - EP	FCPG
	30.03	Mesa REATE - ES	FCPG
	31.03	Encontro de Negócios com Suprimentos Findes	PDF

CALENDÁRIO (Proposto)

Mês	Dia	Instituições participantes	GT
Abril	05.04	Webinar Multivix, Log-In e Sereng	A-I
	07.04	Indústria Summit EP. 5 Papel e Celulose (com rodada de negócios)	PDF
	12.04	Painel de Inteligência Competitiva 2/3 - IBP	FCPG
	14.04	Encontro de Negócios com Horti Fruti, EPA e Central de Compras	PDF
	22.04	Oficina de Requisitos da Indústria - 1ª Edição	FCPG
	28.04	Encontro de Negócios com Garoto, Olam e Cacique	PDF
Maio	04.05	Webinar IFES (Alegre), Suzano e Selita	A-I
	06.05	Indústria Summit EP. 6 Petróleo e Gás (apenas debate)	PDF
	12.05	Encontro de negócios com fornecedores do Prodfor	PDF
	19.05	Painel de Inteligência Competitiva 3/3 - ONIP	FCPG
	21.05	Encontro de Negócios com Guidoni	PDF
Junho	02.06	Encontro de Negócios com EDP	PDF
	08.06	Encontro de Negócios com Saipem e Subsea7	FCPG
	09.06	Lançamento Catálogo Laboratórios (2ª Ed.)	A-I
	14.06	Encontro de Negócios com Frisa, Perim e Casagrande	PDF
	1706	Encontro de Negócios com VLI	PDF
	30.06	Encontro de Negócios com PW Brasil	PDF

PELO FUTURO DA INDÚSTRIA

